

Chargé du Suivi des Questions commerciales au sein de la Délégation de l'Union européenne au Maroc

Titre : Responsable du suivi des questions commerciales

Lieu : Délégation de l'Union européenne au Maroc

Catégorie : Expert National Détaché

Situation : Vacance

Description du Poste

Sous la direction du Chef de la Section des Affaires Politiques, Commerce, Information, Culture, et en collaboration avec les autres membres de la Section, rassembler et analyser les informations concernant le développement des échanges commerciaux et d'investissement du Maroc, analyser l'environnement réglementaire gouvernant ce domaine et sa mise en œuvre, et faire des rapports réguliers en la matière.

Fonctions et Responsabilités

Analyse de données de commerce et d'investissement provenant de différentes sources.

Identification des barrières tarifaires et non tarifaires et des pratiques commerciales faisant obstacle au développement du commerce et de l'investissement.

Analyse de la compatibilité du cadre réglementaire marocain et de sa mise en œuvre avec les engagements internationaux et bilatéraux du Maroc.

Contribution au processus d'analyse de l'écart entre la réglementation marocaine et l'acquis communautaire en la matière.

Elaboration de rapports réguliers sur la situation économique, commerciale et du climat des affaires.

Contribution au rapport de suivi de la Politique européenne de Voisinage dans les domaines économiques, commerciaux et d'investissement.

Soutien aux négociations commerciales.

Maintien d'une bonne relation de travail avec les Etats Membres de l'UE et les Chambres de Commerce européennes en vue de développer un mécanisme de suivi des barrières au commerce et à l'investissement (ex: "Livre blanc" de BURCHAM).

Diffusion d'information sur les règles commerciales et le fonctionnement du marché intérieur UE aux opérateurs économiques privés.

Soutien aux activités d'information dans le domaine économique et commercial, y inclut contribuer à produire des documents d'information et à la mise à jour du site de la Délégation, faire des présentations et participer à des conférences dans ces domaines.

Education et Formation

Diplôme universitaire niveau licence, de préférence en droit, économie ou business administration.

Connaissance des politiques de l'Union européenne en matière commerciale.

Connaissance des langages informatiques usuels

Expérience professionnelle:

Au moins deux ans d'expérience en matière de questions commerciales et d'investissement, de préférence dans un service diplomatique, organisation internationale, association professionnelle, une firme de consultants ou bureau d'avocat spécialisé dans la matière.

Aptitudes

Aptitudes Linguistiques: Excellente connaissance du Français. Connaissance de l'Anglais et de l'Arabe constituent un atout.

Aptitudes à la Communication: Capacité de communiquer clairement et de façon didactique, y compris en public.

Aptitudes relationnelles: Capacité d'écoute, y compris au travers des différences culturelles, et compétences diplomatiques.

Aptitude à travailler en équipe, y compris sous pression.

Aptitudes intellectuelles: Capacité d'identifier les éléments clés avec clarté et logique et de présenter un argument convaincant.

Bonne capacité de rédiger de manière structurée et concise.

Aptitudes à la gestion : Capacité de bien prioriser et organiser le travail, de respecter et faire respecter les échéances.

Qualités personnelles

Capacité de travailler sous pression et rapidement, y compris face à des situations et des exigences changeantes.

Engagement personnel à assurer un travail de qualité dans les délais impartis.

Loyauté à l'institution.